

致周一嶽局長：

“醫療改革意見”

(1) 現存醫療問題

- (a) 政府缺乏資源(錢?)
- (b) 人口老化，須要更多醫療服務，但稅收因人口老化減少，要準備未來醫療開支出作出準備。
- (c) 市民對醫療開支未有預算或醫療基金認知
- (d) 現在是想解決醫療的問題是“現在資金短缺”或是將人口老化醫療開支情形。簡單說“現在”問題，“將來”問題或想“現在”及“將來”現時要的方案一同解決。
- (e) 市民是否認同要自己負擔醫療開支
- (f) 執行時間表

(2) 問題解決意見

- (a) 政府缺乏資源
“醫療開支教育交”由社區志願團體協辦，推廣醫療知識，為社區及個人衛生健康意識提高，減少病痛，為自己身體做準備市民少了病痛，求診次數自然減少，醫療需求減少，尤其是輕微病痛需求。

- (b) 人口老化，要準備醫療儲備
醫療儲備金要市民支付，有不同有相同共識，推行安排要使市民看到，覺得是公平，供款是值回票價，稍後詳述有關意見。

- (c) 市民醫療，開支由自己支付?
長期以來，市民都一直認為入公立醫院，是一項市民的福利，市民一生交稅，可能較明確可享的就是醫療福利，為什麼要需要醫療基金。並且有市民認為如有病，他/她有權不要求醫治，留返醫療費做生活費，為什麼要我醫，交強醫金。

因為很多人都覺得自己身體很好，由小至大沒有什麼病痛，花費在醫療費很少，將來都應不會或不需花太多醫療費，這些市民可以提供一個選擇權他們不參與強醫金。

相對有病的市民，他們會願意支付部分款項，獲取較優質醫療待遇，但如何有效推行及支持，政府要有一些優惠，如供款可扣稅，供款者使用政府醫療設施有何優惠，買藥有折扣，排期較快。

另外現時很多市民，如未住過醫院，做過手術，不知公立醫院那些項目不需收費，那些手術或儀器要收費，一般市民只知較優質藥物要自己出外購買，如通波仔手術，之有關器材“彈弓”是要病人支付。如市民廣泛知道，醫院收費並不是完全低廉或免費，有些費用是同市場收費一樣。如果他們知道，他們較大機會接收醫療儲備基金的概念，及為自己及家人準備醫療基金。

(d) 現在提出的方案：為“現在”，“未來”而推行
坊間有意見醫療儲備金要 60 歲才可用，或供款才能可應用，如市民供款後，大部分人是不能預計自己什麼時間病，要用就要用，不同退休金，大部分可以計算及認同，退休年齡，方案推行後，要惠及現在或未來的市民皆可受惠。

(e) 市民接受負擔醫療開支

只有著數的市民，才會為自己及家人做，要同你分擔，分憂，較難推行，公民意識有，不需付錢可為你付出，要市民出錢，不為自己，為社會推進，最主要現時醫療，保障公務員免費，為什麼現在要供款，沒了較少成就。最主要是現時醫療，保障公務員免費，為什麼現在要供款，沒了免費醫療，有否違反 97 前公務員福利不變？

(f) 時間表推行

如社會未有主流醫療融資方案，政府如何推行，政黨不敢表態

政府有沒有目標年齡做基礎實施方案

什麼年齡做較適合

社會階層如何施政

社會三大基層概念

(1) 草根階層

(2) 中產階層

(3) 高收入階層

高收入階層供強醫金應有選擇權

強醫金為誰而設

為自己而設，一有錢人，可不須用公家醫療他們可選擇私家醫療，大部分有錢人會兩者都用，但比例用私家醫療為主。他們有權不為自己購買強醫金，補貼政府醫療。

草根階層—低收入，如何供款

如強醫金，為個人而設，他們沒錢，沒有錢供如何辦，要僱主供，但僱主沒責任為他們健康買保險。僱主只可同僱員從薪金扣除供醫療，如果僱主扣了僱員人工，但沒有為僱員供款，如何辦理，事情更加複雜。
他們又不須納稅，如何收取他們的強醫金。

家庭主婦沒有收入，怎樣支付強醫金

有工就可供強醫金，沒有工作有病，沒有供強醫金怎辦，如果不是低收入是中產家庭，如何做？

中產階層

-錢有份付出

-福利無份用 -現時似有醫療福利，實際不能享用，排期化驗，9個月，病情會如何，
只有到私家求診。

供款後是否可改善情況或只為將來而設

-如供款，老人家是否受惠的一群

-我相信，醫療開支是家庭問題

-人有病，全家擔心

-所以本人構思強醫金以家庭為單位

老人醫療（退休人士或 60 歲）

成年人醫療（在職人士）

小孩醫療 5-18 歲

初生醫療 0-5 歲

例如強醫金可作扣減父母，子女及個人減稅額，免稅額，如增加父母免稅額，子女
免稅額。

因為老人沒有收入

兒童沒收入，主婦沒收入

付款人多是中年人

及他們供款開支與保額開支掛鉤。

我相信，醫管局應有數據醫療費 VS 年齡

取於平均數多 10% 醫療費用

如，每人花費 100,000 保障額為 110,000 及每年調整按通脹而定，如全家 4 人為
440,000 保額 + 通脹

超額由政府包底 440,000 保額，可在私家或公家投診，一來可解決初步醫療排期
等候問題，二來可提供醫療負擔，此保額由保險公司支付。

以家庭為單位好處

鼓勵家人互相照顧，醫療開支有預算

收保費，劃一組別收費，如買私人保險有些保險公司不受保或調高收費，所以實行
後，不論有病或嚴重病人，都以劃一組別收費，或以現時保險公司團體醫療為本，
即兒童、成年、退休人士收費 3 種。

如家庭購買，如 2 名小朋友、2 名家長、2 名父母

共 6 人，每人每年 $2400 \times 6 = \$14,400$

如收入 $10,000 \times 2\% = \$200 \times 12$ 個月 每年保費 = 2 個在職人仕供 6 人家庭

$= 2400 \times 2 = 4800$ 全年保費，約 1/3 市場收費，便吸引市民合理地參加計劃。

家庭保障如 100,000 總保障為 60,000 每人可在家庭調額，600,000 如家中成員
有病，可用部分或全部。如沒有用，可累積儲額或回贈保費作儲蓄用途，為將來人
口老化使用。

現在兩大難題要解決

- (1)醫療開支，概念由市民分擔(如沒有共識，什麼方案也是徒然)
- (2)醫療融資方案如何有良好方案可供各界人士認同及推行。

草根階層比較難向他們融資

但不要他們付錢，中產及高產人仕不服

他們的供款都未用，已經給他們用光

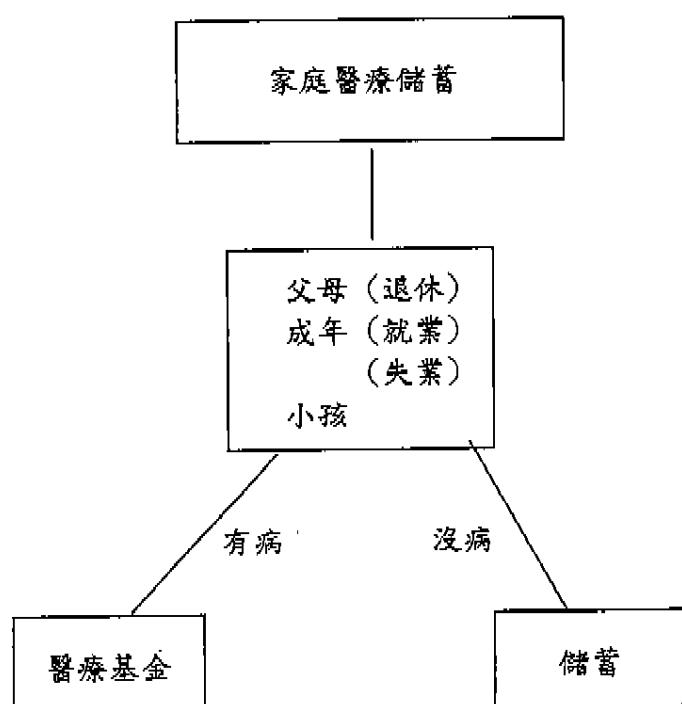
要用時，政府無資源又要再加醫療保險，會產生矛盾，所以要制訂時間表，政府醫療基金是即時運作，還是等五年後基金滾存後才運作？

低收入人仕，要入息證明，可減少供款額至1-2%及為全家購買，令中產人仕覺得低收入人仕有共同付出，大家共享醫療福利。

如真的有公私營混合一同服務，政府要列明私家醫生收費，不被醫生濫收醫療費，而花光市民保障額，私家醫生與政府要有協定收費準則，如盲腸炎收費可向市民保障額扣減多少，至某一水平，市民自行支付該項手術收費，此以平衡醫生們利益，優質醫生們有權收多些或市民想要較優質醫生，願意自己比多些，而政府可以津貼一些醫療費用。

並每兩年檢討收費準則一次，以符合市場合理醫療開支

最後本人概念：



多謝

潘大永